

島根県主催

誰か、誰か、
たからもの。

人口減少に打ち勝ち、多様な暮らしを支える島根をつくる
島根*創生
SHIMANE SOUSEI

ものづくり企業のための 基本から学ぶ技術提案セミナー

～自社の強みを活かす！受注に繋がる技術提案とは～

日時

2024年11月18日 月

13:30～16:00

【第1部】自社の強みの見える化

【第2部】技術提案のポイント

参加費
無料

会場

ホテル白鳥 朱鷺の間（松江市千鳥町）

対象

県内ものづくり企業（経営者、開発・営業担当者等）

定員

先着40名（対面のみ）

若手からベテランの方まで
幅広い参加をお待ちしております

講師

公益社団法人 神奈川産業振興センター
かながわ自動車部品サプライヤー支援センター
チーフコーディネーター

柳原 秀基 氏



【講師紹介】

- ・日産自動車（株）で新車開発・新技術、新工法の適用に41年間従事。
- ・エキスパートリーダーとして、リーフ、アリア、サクラ、ノート等の電動化や智能化技術の開発、量産を含め、200モデル以上のモデルチェンジに携わる。11カ国28拠点、50社以上のサプライヤー様を指導支援。
- ・神奈川県、岡山県、山形県、福岡県のアドバイザーとして中小企業支援を実施中。

県HP申込フォーム(下記QRコード)、又は、裏面様式によりお申込みください。【11/11(月)締切】

お問い合わせ・お申込み
島根県 商工労働部産業振興課
次世代産業育成スタッフ

TEL 0852-22-6647
MAIL sangyo-shinko@pref.shimane.lg.jp

QRコード



産業構造や技術が急速に変化する中で、受注を獲得・確保するためには、ニーズに対して自社の技術(強み)がどのように役立つかを明確に伝える「刺さる技術提案」が重要です。

本セミナーでは、初めて技術提案を行う方、技術提案を更にブラッシュアップしたい方等を対象とし、「①自動車業界が求めるニーズの最新動向、②自社の強みの見える化手法、③受注に繋がる技術提案のポイント(技術提案の基本、良い提案と悪い提案の解説)」などについてご説明いただきます。

<お申し込み方法> 【11/11(月)締切】

県HP申込フォーム(下記QRコード)、又は、本用紙に必要事項をご記入のうえ、以下メール又はFAXによりお申込ください。

※オンラインの視聴URLは、後日、申込者様へご連絡します。

基本から学ぶ技術提案セミナー～自社の強みを活かす！受注に繋がる技術提案とは～

参加者等情報	企業名				
	連絡担当者	所属		電話	
		氏名		FAX	
		メール			
	参加者氏名	役職	氏名		

【講師へのご質問】 ※当日の質疑応答においてご回答いただく予定です。

本セミナー受講にあたりいただいた個人情報、セミナー実施目的のほか、県からの事業紹介やアンケート調査等、当課の活動以外で利用することはありません。

FAX 0852-22-5638

メール sangyo-shinko@pref.shimane.lg.jp

<主催> 島根県

QRコード

